

Con esta instalación residencial de Alcalá de Guadaira (Sevilla), compuesta por 20 módulos con sus Enphase IQ7A Microinverters correspondientes, se ha logrado una independencia de la red del 42% en solo cuatro meses desde su puesta en marcha. La garantía limitada de 25 años de Enphase, su servicio de asistencia técnica, el rendimiento máximo de la instalación, mayor control módulo a módulo, así como su acabado estético son las principales ventajas obtenidas tanto para Geesol Renovables, empresa encargada de planificar y ejecutar la instalación, como para el cliente final.



Información de la compañía

Impulsados por trabajar en beneficio del medio ambiente y ofrecer una energía alternativa a todos los públicos, en el año 2017 nació en Sevilla la compañía Geesol Renovables, S.L. como heredera de una firma familiar dedicada al sector eléctrico. Trabaja para todas las provincias de Andalucía, con especial presencia en las provincias de Sevilla, Córdoba, Huelva, Cádiz y Málaga, así como en la Comunidad de Madrid y sus alrededores (Madrid, Toledo, Guadalajara y Segovia).

La filosofía de Geesol está basada en dos pilares fundamentales: la permanente búsqueda de la excelencia técnica y humana; y, por supuesto, ofrecer el mejor servicio de atención al cliente.

Nombre:

Geesol Renovables, S.L.

Dirección:

Calle Mansios, 5.
41900 Camas (Sevilla)

Web:

www.geesol.com



Cliente: Juan Carlos Moral	Instalador: Geesol Renovables, S.L.	Módulos: Jinko Ntype Full Black 410 Wp	Desafíos: El propietario de la vivienda tenía un consumo de 10.400 kW al año y buscaba reducirlo en un 60%.	Solución: Instalación fotovoltaica de 8,2 kWp y 7,3 Kwn con Enphase IQ7A Microinverters.	Resultados: Desde la puesta en marcha de esta instalación en enero de 2023 hasta abril del mismo año, se ha conseguido una independencia de la red del 42%.
Ubicación: Alcalá de Guadaira (Sevilla)	Tamaño del sistema: 20 módulos de 410 Wp (8,2 kWp) con 20 Enphase IQ7A Microinverters	Tipo de cliente: Residencial			

¿Desde cuándo usáis Enphase?

Desde inicios de 2021.

¿Por qué decidisteis usar Enphase?

En este punto destacamos dos aspectos por encima de todo: el primero, la tranquilidad del cliente final al tener un sistema de energía solar con una garantía limitada de 25 años y, por otro lado, la versatilidad que ofrece Enphase al instalador a la hora de ubicar los paneles en distintos tejados, con diferente orientación e inclinación, sin que la proyección de sombras puntuales sea un problema capital.

¿Cuáles fueron las motivaciones iniciales y secundarias que os llevaron a utilizar Enphase para vuestras instalaciones en general?

En primer lugar, el servicio de asistencia técnica (SAT) es un factor determinante para nosotros. Para tener volumen de instalaciones, es primordial tener acceso a los técnicos del SAT del fabricante, no del distribuidor, y que dicha atención sea de calidad, como es el caso de Enphase. Asimismo, nos motiva el hecho de que sea un sistema modular que nos permita plantear futuras ampliaciones —es decir, que sea fácilmente escalable—, pues será una clara línea de negocio cuando llegue la hora del coche eléctrico.

El cliente final

¿Cómo conocisteis inicialmente al cliente?

A través de referencias por parte de otro cliente.

¿Por qué el cliente final está interesado en la energía solar?

Por ahorro económico y cuidado del medio ambiente.

El desafío

¿Cuáles fueron los principales desafíos del proyecto?

La vivienda se encuentra en un campo de golf y había que cuidar mucho la estética de la misma. El tejado está hecho con teja árabe muy delicada y, asimismo, al propietario le importaba mucho la estética interior de su casa, de modo que no se viese afectada por la instalación.

La solución

¿Podéis describir la instalación en detalle?

Se trata de una instalación coplanar, compuesta por 20 módulos con Enphase IQ7A Microinverters, con la que el cliente quedó encantado en cuanto a la estética tanto de los paneles como de la tirada de cables por dentro de la casa.

¿Cuándo se desplegó la instalación y cuánto tiempo llevó?

La instalación comenzó el 9 de enero de 2023 y se consiguió terminar ese mismo día.

¿De qué manera la elección del sistema de microinversor Enphase respondió a los desafíos del proyecto?

El sistema de Enphase ayudó mucho en la estética que buscaba el cliente al no tener que instalar un inversor tradicional dentro de la vivienda.

¿Por qué elegisteis Enphase para este proyecto? ¿Cuáles fueron las ventajas del sistema de microinversores?

Elegimos Enphase por su garantía limitada de 25 años, el rendimiento máximo de la instalación al no verse tan afectado por tema de sombreados y la estética de los microinversores al ir ocultos bajo las placas fotovoltaicas.

¿Hay planes para ampliar esta instalación en el futuro?

Posiblemente un poco más, pero no hay mucho más espacio en la cubierta con buena orientación.

El resultado

¿Cómo benefició la tecnología de Enphase al cliente final en este proyecto? ¿Qué valor añadido se ha proporcionado al cliente final?

La tecnología de Enphase proporciona una mayor garantía y rendimiento de la instalación, con mejor estética y un mayor control en la monitorización módulo a módulo. En este caso, desde la puesta en marcha de la instalación en enero de 2023 hasta abril del mismo año, el propietario ha conseguido una independencia de la red del 42%. Este es el balance registrado durante ese periodo de tiempo: energía consumida (3,9 Mwh), energía producida (3,6 Mwh), energía importada de la red (2,3 Mwh) y energía exportada de la red (2,0 Mwh).